

**MOVE GROWTH.  
MOVE WATER.  
MOVE THE FUTURE.**



## Verkaufspersönlichkeit Watermanagement und Industrie 100%

### Region Deutsch-Schweiz/Zürich/Luzern

Grosse Bewegungen wie die Digitalisierung gehören zu den Herausforderungen der Zukunft. Wir verstehen die Trends, die unser Unternehmen beeinflussen und reagieren entsprechend. Indem wir Produkte und Lösungen entwickeln, bewegen wir Wasser und die Zukunft für Menschen auf der ganzen Welt. Als Pionier der Pumpenindustrie legen wir den Fokus genauso auf unsere Mitarbeiter wie auf unsere hochwertigen Pumpen. Wenn auch Sie Teil von Wilo werden möchten, werden Sie einen Fluss persönlicher Entwicklung erleben. Bei Wilo bewegen Sie die Zukunft.

#### Ihre Aufgaben

- Auf- und Ausbau unseres Kundennetzwerkes im Bereich Ingenieure, Anlagenbauer und Betreiber
- Selbständige Auslegung von Pumpen, Rührwerken und Systemen sowie Mitarbeit bei der Erstellung der entsprechenden Angebote und Führen von Verkaufsverhandlungen.
- Koordination der Projektabwicklung mit den Lieferwerken im Konzern sowie externen Lieferanten und Partnern, Projektbegleitung bis zur Inbetriebnahme und darüber hinaus.
- Unterstützung der Anlagenbauer und Beeinflusser in Bezug auf die Produktentscheidung
- Beobachtung von Markt und Wettbewerb
- Organisation und Durchführung von Messen und Ausstellungen

#### Wilo bietet vielfältige Vorteile als Arbeitgeber:

- Globaler Arbeitgeber mit familiärem Charakter
- Spannendes & vielseitiges Aufgaben- und Projektumfeld
- Umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Wertebasierte und offene Unternehmenskultur
- Vielseitige Sozialleistungen

WILO BRINGS THE FUTURE.

#### Ihr Profil

- Technische Ausbildung im Bereich Mechaniker, Elektromechaniker oder im Bereich Verfahrenstechnik, Klärtechnik, idealerweise ergänzt durch eine Weiterbildung oder eine kaufmännische Ausbildung und mehrjährige Erfahrung im Aussendienst im Bereich Wasserwirtschaft
- Markt- und Produktkenntnisse
- Gute EDV-Kenntnisse
- Sie sind ein Teamplayer, suchen eine Herausforderung mit grosser Freude am eigenverantwortlichen Arbeiten
- Sie überzeugen mit einem sicheren Auftreten und fachlicher Kompetenz
- Sie behalten in hektischen Situationen den Blick fürs Wesentliche und kommunizieren offen, konstruktiv und proaktiv mit externen und internen Ansprechpartnern
- Muttersprache Deutsch und Italienisch Kenntnisse in Wort und Schrift wären ein Bonus
- Wohnsitz im Verkaufsgebiet (Wunsch: Grossraum Zürich/Luzern)

Wir wenden uns an selbständige, speditive und ausgeprägte Teamplayer, die durch solides Fachwissen sowie über dienstleistungsorientierte, gewinnende Umgangsformen überzeugen.

Suchen Sie eine interessante Herausforderung? Möchten Sie in einem Unternehmen mit fortschrittlichen Anstellungsbedingungen und sehr guten Sozialleistungen arbeiten? Sind Sie motiviert, Ihr Potential auszuschöpfen und mit uns Erfolge zu feiern? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung

#### Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an:

WILO Schweiz AG, Frau Monika Roth, Gerstenweg 7, 4310 Rheinfelden, Switzerland, [personal.ch@wilo.com](mailto:personal.ch@wilo.com)