



Ingénieur Commercial Interne Wallonie

Devenez un Acteur Clé des Ventes Techniques !

Vous êtes passionné par la technologie et prêt à faire briller vos talents commerciaux ?
Vous souhaitez rejoindre une équipe dynamique qui donne le ton dans le secteur HVAC ?
Alors ce poste d'Ingénieur Commercial Interne est fait pour vous !

Vos missions:

- Répondre aux questions techniques des clients dans votre secteur avec expertise et flair.
- Élaborer et mettre à jour des devis à l'aide de notre système ERP avancé.
- Participer activement à la prise de décisions stratégiques et à la politique commerciale dans votre secteur.
- Assister à des salons professionnels inspirants et à des formations éducatives pour élargir vos connaissances.
- Négocier avec les clients et suivre les devis en cours avec le soutien de notre équipe dévouée.

Ce que nous offrons:

- Un environnement de travail stimulant où votre expertise technique et votre flair commercial s'épanouissent pleinement.
- Des opportunités de développement professionnel et de croissance, y compris la participation à notre prestigieux Centre de Formation Wilo.
- Un salaire compétitif avec des bonus basés sur la performance et la possibilité d'influencer votre propre succès.
- La possibilité de contribuer au succès de notre entreprise tout en collaborant avec des collègues aussi passionnés que vous.
- Une culture de collaboration, d'innovation et d'autonomisation qui vous aidera à atteindre votre plein potentiel.

Êtes-vous prêt à franchir une nouvelle étape dans votre carrière ? Postulez maintenant et envoyez votre C.V. à christophe.o@wilo.com et devenez notre nouvel Ingénieur Commercial Interne.