



## Leiter Verkauf m/w

Wilo ist einer der weltweit führenden Hersteller von Pumpen und Pumpensystemen im Hightech-Segment in den Bereichen Gebäudetechnik, Wasserwirtschaft und Industrie. Wilo Schweiz AG in Rheinfelden ist die lokale Vertriebsgesellschaft der Wilo-Gruppe. Als Komplettanbieter im anspruchsvollen Pumpenmarkt in der Schweiz setzen wir kontinuierlich neue Standards in Qualität, Lieferperformance und Service. Bei Wilo bewegen Sie die Zukunft.

Als Mitglied der Führungscrew tragen Sie als Verkaufsleiter die Umsatz- und Budgetverantwortung für den Verkauf in der ganzen Schweiz. Sie leiten ein Team von acht bis zehn Personen. Sie wissen, wie Sie jeden einzelnen fördern und motivieren können. Durch Ihre Vorbildfunktion schaffen Sie einen Teamspirit, der Ihre ganze Mannschaft zu Höchstleistungen anspornt. Sie sind der fordernde Coach, aber auch derjenige, der seinen Aussendienst bei wichtigen Kundenterminen unterstützt. Grössere Key Accounts betreuen Sie selbst. Gleichzeitig erarbeiten Sie kundenbindende und verkaufsfördernde Massnahmen, die zu höheren Verkaufszahlen und einer Stärkung der Marktpräsenz führen.

Wir suchen eine erfahrene, sehr kundenorientierte Verkaufs- und Führungspersönlichkeit die einen

### Leistungsausweis als Verkaufsleiter

vorweisen kann. Bei entsprechender Umsatz- und Ertrags-Entwicklung besteht die Aussicht auf die Position des Geschäftsführers. Sie bringen eine technische Grundausbildung aus der Bau- oder Baunebenbranche mit, idealerweise aus dem HLKS-Bereich. Mit einer höheren Weiterbildung im Bereich Betriebswirtschaft sowie langjähriger Erfahrung in einer ähnlichen, leitenden Funktion, sind Sie für diese Führungsaufgabe gerüstet. Auf Ihre jahrelange Erfahrung im Verkauf (B2B) und Ihre Fähigkeiten Menschen zu führen und motivieren, legen wir grossen Wert. Ihre analytischen Fähigkeiten stellen Sie bei der Verkaufsplanung, Budgetierung und dem Forecast unter Beweis und unterstützen so die Umsetzung des Business- und Strategieplans. Stilsicheres Deutsch sowie sehr gute Kenntnisse der französischen Sprache werden vorausgesetzt. Von Vorteil sind zusätzliche Sprachen wie: Englisch und Italienisch.

Wir setzen auf einen bodenständigen, teamfähigen, kreativen und kommunikativen Menschen mit einer raschen Auffassungsgabe und echten Leadership-Qualitäten.

Wir bieten eine wertbasierte und offene Unternehmenskultur, sehr gute Sozialleistungen, eine leistungsgerechte und faire Bezahlung sowie die Möglichkeit zur internationalen projektbezogenen Zusammenarbeit.

Suchen Sie eine interessante Herausforderung? Sind Sie motiviert, Ihr Potential auszuschöpfen und mit uns Erfolge zu feiern? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung **per E-Mail an: [personal.ch@wilo.com](mailto:personal.ch@wilo.com)**.

Wilo Schweiz AG, Personalabteilung, Gerstenweg 7, 4310 Rheinfelden, T 061 836 80 20

**WILO BRINGS THE FUTURE**